

Sales Support Account

Easy Market è alla ricerca di una persona motivata ed intraprendente da inserire nell'Ufficio Commerciale a supporto del Team Nazionale / Internazionale.

Luogo: Rimini

Azienda: Easy Market SpA part of Hotelbeds

Business Area: Easy Market S.p.A.

Ruolo: Sales Support Account

Easy Market Travel Solutions - Chi siamo

Siamo un'azienda giovane e dinamica fatta di professionisti che lavorano quotidianamente con passione per mettere a disposizione delle Agenzie di Viaggio prodotti turistici di qualità e servizi in linea con le loro reali esigenze.

Alla base della filosofia di Easy Market c'è una costante spinta alla crescita e al miglioramento. Siamo convinti che il progresso passi necessariamente per il confronto e che le parole d'ordine di ogni evoluzione siano: "mettersi in gioco sempre"!

Easy Market nasce nel 1999 come primo consolidatore di pacchetti vacanza per le Agenzie di viaggi, sempre pronta a mettersi in discussione e misurarsi con le esigenze concrete del mercato, opera per assicurare sviluppo, rinnovamento ed efficienza dei servizi offerti, crescita e ottimizzazione delle proprie risorse.

Dal 2010 **Easy Market** è parte di **Hotelbeds**, tra i maggiori player globali come banca letti B2B.

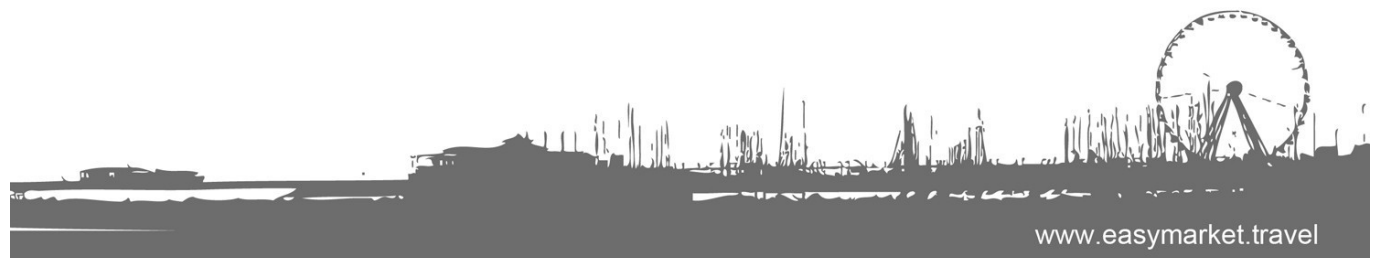
Con l'ingresso nel mercato internazionale e l'acquisizione all'interno di uno dei principali distributori di prodotti turistici on line, Easy Market estende i propri servizi ad altri paesi quali: Romania, Albania, Serbia, Slovenia, Croazia, Montenegro e Bosnia rivolgendosi, attraverso il proprio portale, ad un target sempre più eterogeneo e diversificato.

Ruolo

Il candidato ideale si interfacerà costantemente con il sales team al fine di condividere e contribuire alla definizione della strategia commerciale; lavorerà in concerto con le altre funzioni aziendali, riportando alla Direzione.

Il candidato selezionato si occuperà principalmente di:

- Gestione delle anagrafiche clienti e delle condizioni di vendita garantendo l'accuratezza e la completezza delle informazioni
- Comunicare con i clienti per comprendere le loro esigenze e fornire soluzioni appropriate
- Supporto alla rete di vendita interna ed esterna nella gestione delle relazioni con i clienti e nell'identificazione di nuovi potenziali clienti
- Lavorare a stretto contatto con il direttore commerciale nella gestione del team di vendite assicurandosi



che gli obiettivi vengano raggiunti

- Monitoraggio e analisi dei dati relativi alle vendite
- Gestione dei reclami
- Coordinarsi con altri reparti , marketing, it ,servizio clienti contabilità per garantire la consegna tempestiva di prodotti o servizi
- Contribuire allo sviluppo dei processi di back office e verificare periodicamente la loro efficacia

Competenze e requisiti richiesti:

- Pregressa esperienza nel settore commerciale B2B
- Laurea in ambito economico, comunicazione o similare
- Ottima conoscenza della lingua inglese scritta e parlata
- Buona Conoscenza del pacchetto Microsoft Office
- Buona dimestichezza con l'utilizzo di software gestionali

Inoltre, deve essere in grado di dimostrare:

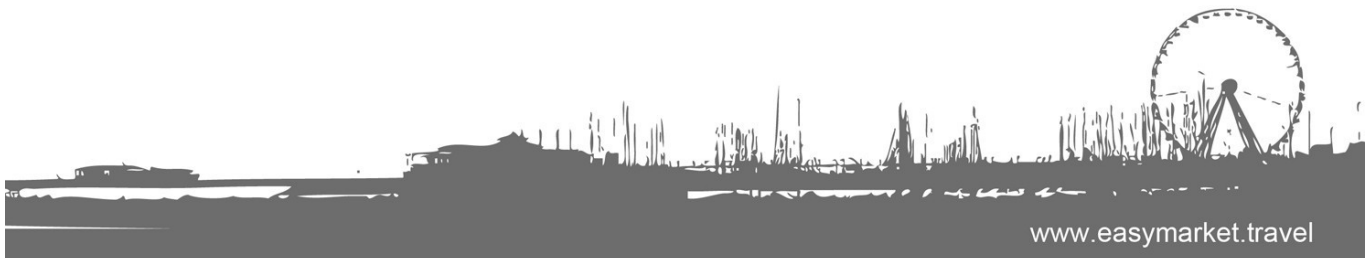
- Ottime capacità organizzative e di relazione;
- Forte predisposizione al team working ed ottime doti di problem solving
- Capacità di organizzare il lavoro in autonomia nel rispetto delle scadenze assegnate;
- Atteggiamento proattivo e disponibilità alla formazione continua
- Dinamismo, flessibilità e velocità di apprendimento
- Capacità di negoziazione
- La provenienza dal settore Travel costituirà titolo preferenziale
- La conoscenza avanzata di Excel e di una seconda lingua (spagnolo, portoghese, serbo, croato, sloveno, francese e tedesco) costituiranno titolo preferenziale.

Cosa offriamo:

- Contratto a tempo determinato con valori retributivi in linea col mercato e l'esperienza del candidato.
- La remunerazione verrà definita in fase di colloquio in base all'esperienza del candidato

Benefit:

- Bevande gratis
- Parcheggio libero
- Supporto allo sviluppo professionale



Easy Market[®]

Travel Solutions

SEDE: RIMINI

Astenersi se non in possesso dei requisiti richiesti.

Si richiede lavoro in presenza.

Come candidarsi:

Invia il tuo CV ed eventuale lettera di presentazione a : joinus@easymarket.travel

