

Inside Sales Account

Easy Market è alla ricerca di una persona motivata ed intraprendente da inserire nell'Ufficio Commerciale a supporto del Team Nazionale/Internazionale.

Luogo: Rimini

Azienda: Easy Market SpA part of Hotelbeds

Business Area: Easy Market S.p.A.

Ruolo: Inside International Sales Account

Chi siamo:

Easy Market Travel Solutions

Siamo un'azienda giovane e dinamica fatta di professionisti che lavorano quotidianamente con passione per mettere a disposizione delle Agenzie di Viaggio prodotti turistici di qualità e servizi in linea con le loro reali esigenze. Alla base della filosofia di Easy Market c'è una costante spinta alla crescita e al miglioramento. Siamo convinti che il progresso passi necessariamente per il confronto e che le parole d'ordine di ogni evoluzione siano: "mettersi in gioco sempre"!

Easy Market nasce nel 1999 come primo consolidatore di pacchetti vacanza per le Agenzie di viaggi, sempre pronta a mettersi in discussione e misurarsi con le esigenze concrete del mercato, opera per assicurare sviluppo, rinnovamento ed efficienza dei servizi offerti, crescita e ottimizzazione delle proprie risorse.

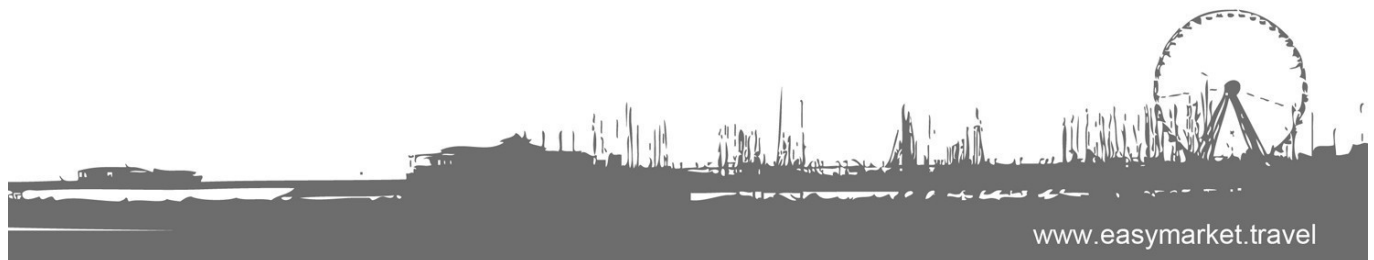
Dal 2010 **Easy Market** è parte di **Hotelbeds**, tra i maggiori player globali come banca letti B2B. Easy Market opera sul canale **B2B**, offrendo servizi turistici alle Agenzie di viaggio attraverso il sistema di prenotazione www.revolution.travel

Ruolo

Il candidato ideale si occuperà tanto di offrire assistenza commerciale alle agenzie di viaggio, intermediando il rapporto con i reparti operativi e con l'ufficio contabile, quanto del contatto telefonico delle stesse per promuovere il sistema di prenotazione Revolution.

Il candidato selezionato si occuperà principalmente di:

- Assistenza e vendita telefonica alle agenzie di viaggio
- Gestione pacchetto clienti potenziali e ricerca di mercato volta ad implementare lo stesso
- Interazione con rete vendita esterna distribuita su territorio estero
- Supporto eventi e workshop per agenzie estere.



Competenze e requisiti richiesti:

Il candidato ideale deve avere una forte predisposizione al team working ed ottime doti di problem solving e predisposizione alla vendita telefonica.

Inoltre, deve essere in grado di dimostrare:

- Ottima conoscenza della lingua inglese e di una seconda o terza lingua
- Le lingue richieste oltre all'inglese sono: spagnolo, serbo, croato, sloveno, francese e tedesco
- Dinamismo, flessibilità e velocità di apprendimento
- Capacità di negoziazione
- Commitment alla crescita professionale
- Conoscenza degli strumenti informatici per la produttività personale (pacchetto MS office)
- La pregressa esperienza nell'ambito della vendita telefonica così come la conoscenza di due o più lingue costituirà titolo preferenziale.

Cosa offriamo: tirocinio formativo

SEDE: RIMINI

Astenersi se non in possesso dei requisiti richiesti.

Si richiede lavoro in presenza.

Come candidarsi:

Invia il tuo CV ed eventuale lettera di presentazione a : joinus@easymarket.travel

