

## Inside Sales Account

**Easy Market** è alla ricerca di una persona motivata ed intraprendente da inserire nell'Ufficio Commerciale a supporto del Team Nazionale/Internazionale.

**Luogo:** Rimini

**Azienda:** Easy Market SpA part of Hotelbeds

**Business Area:** Easy Market S.p.A.

**Ruolo:** Inside International Sales Account

### Chi siamo:

#### Easy Market Travel Solutions

Siamo un'azienda giovane e dinamica fatta di professionisti che lavorano quotidianamente con passione per mettere a disposizione delle Agenzie di Viaggio prodotti turistici di qualità e servizi in linea con le loro reali esigenze. Alla base della filosofia di Easy Market c'è una costante spinta alla crescita e al miglioramento. Siamo convinti che il progresso passi necessariamente per il confronto e che le parole d'ordine di ogni evoluzione siano: "mettersi in gioco sempre"!

**Easy Market** nasce nel 1999 come primo consolidatore di pacchetti vacanza per le Agenzie di viaggi, sempre pronta a mettersi in discussione e misurarsi con le esigenze concrete del mercato, opera per assicurare sviluppo, rinnovamento ed efficienza dei servizi offerti, crescita e ottimizzazione delle proprie risorse.

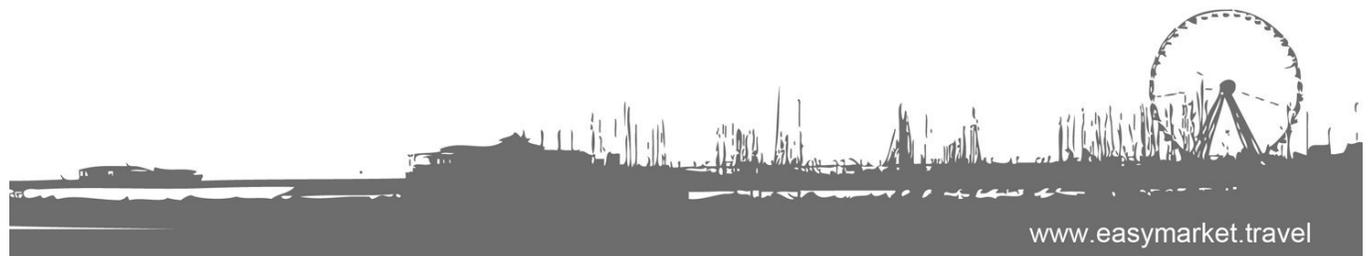
Dal 2010 **Easy Market** è parte di **Hotelbeds**, tra i maggiori player globali come banca letti B2B. Easy Market opera sul canale **B2B**, offrendo servizi turistici alle Agenzie di viaggio attraverso il sistema di prenotazione [www.revolution.travel](http://www.revolution.travel)

### Ruolo

Il candidato ideale si occuperà tanto di offrire assistenza commerciale alle agenzie di viaggio, intermediando il rapporto con i reparti operativi e con l'ufficio contabile, quanto del contatto telefonico delle stesse per promuovere il sistema di prenotazione Revolution.

### Il candidato selezionato si occuperà principalmente di:

- Assistenza e vendita telefonica alle agenzie di viaggio
- Gestione pacchetto clienti potenziali e ricerca di mercato volta ad implementare lo stesso
- Interazione con rete vendita esterna distribuita su territorio estero
- Supporto eventi e workshop per agenzie estere.



## Competenze e requisiti richiesti:

Il candidato ideale deve avere una forte predisposizione al team working ed ottime doti di problem solving e predisposizione alla vendita telefonica.

Inoltre, deve essere in grado di dimostrare:

- Ottima conoscenza della lingua inglese e di una seconda o terza lingua
- Le lingue richieste oltre all'inglese sono: spagnolo, serbo, croato, sloveno, francese e tedesco
- Dinamismo, flessibilità e velocità di apprendimento
- Capacità di negoziazione
- Commitment alla crescita professionale
- Conoscenza degli strumenti informatici per la produttività personale (pacchetto MS office)
- La pregressa esperienza nell'ambito della vendita telefonica così come la conoscenza di due o più lingue costituirà titolo preferenziale.

**Cosa offriamo:** tirocinio formativo

## **SEDE: RIMINI**

Astenersi se non in possesso dei requisiti richiesti.

**Si richiede lavoro in presenza.**

## **Come candidarsi:**

Invia il tuo CV ed eventuale lettera di presentazione a : [joinus@easymarket.travel](mailto:joinus@easymarket.travel)

