

Sales Support

Easy Market è alla ricerca di una persona motivata ed intraprendente da inserire nell'Ufficio Commerciale per il mercato italiano.

Luogo: Rimini

Azienda: Easy Market SpA

Business Area: Easy Market S.p.A.

Ruolo: Sales support

Chi siamo

Easy Market Travel Solutions

Siamo un'azienda giovane e dinamica fatta di professionisti che lavorano quotidianamente con passione per mettere a disposizione delle Agenzie di Viaggio prodotti turistici di qualità e servizi in linea con le loro reali esigenze. Alla base della filosofia di Easy Market c'è una costante spinta alla crescita e al miglioramento. Siamo convinti che il progresso passi necessariamente per il confronto e che le parole d'ordine di ogni evoluzione siano: "mettersi in gioco sempre"!

Easy Market nasce nel 1999 come primo consolidatore di pacchetti vacanza per le Agenzie di viaggi, sempre pronta a mettersi in discussione e misurarsi con le esigenze concrete del mercato, opera per assicurare sviluppo, rinnovamento ed efficienza dei servizi offerti, crescita e ottimizzazione delle proprie risorse.

Dal 2010 **Easy Market** è parte di **Hotelbeds**, tra i maggiori player globali come banca letti B2B. Easy Market opera sul canale **B2B**, offrendo servizi turistici alle Agenzie di viaggio attraverso il sistema di prenotazione www.revolution.travel

Ruolo

Il candidato ideale si occuperà tanto di offrire assistenza commerciale alle agenzie di viaggio, intermediando il rapporto con i reparti operativi e con l'ufficio contabile, quanto dell'assistenza telefonica alla rete vendita distribuita sul mercato italiano.

Il candidato selezionato si occuperà principalmente di:

- Gestione operativa ufficio commerciale
- Supporto Outdoor Sales Account
- Supporto per gestione eventi e workshop per agenzie italiane



Competenze e requisiti richiesti:

Il candidato ideale deve avere una forte predisposizione al **team working** ed ottime doti di **problem solving**.

Inoltre, deve essere in grado di dimostrare:

- Dinamismo, flessibilità e velocità di apprendimento
- Attitudine e competenza sulle dinamiche di vendita
- Capacità di negoziazione e supervisione della corrispondenza commerciale
- Capacità di gestire contenziosi o eventuali reclami
- Commitment alla crescita professionale
- Conoscenza degli strumenti informatici per la produttività personale (pacchetto MS office)
- La conoscenza avanzata di Excel e della lingua inglese costituiranno titolo preferenziale.

Cosa offriamo:

Il contratto e la remunerazione saranno definiti in fase di colloquio sulla base dell'effettiva esperienza e/o preparazione del candidato, comunque in linea con quelli che sono gli standard del mercato.

SEDE: RIMINI

Astenersi se non in possesso dei requisiti richiesti

Come candidarsi:

Invia il tuo CV ed eventuale lettera di presentazione a : joinus@easymarket.travel

