

International Remote Account

Easy Market è alla ricerca di una persona motivata ed intraprendente da inserire nell'Ufficio Commerciale a supporto del Team Internazionale.

Luogo: Rimini

Azienda: Easy Market SpA part of Hotelbeds

Business Area: Easy Market S.p.A.

Ruolo: International Remote Account

Easy Market Travel Solutions - Chi siamo

Siamo un'azienda giovane e dinamica fatta di professionisti che lavorano quotidianamente con passione per mettere a disposizione delle Agenzie di Viaggio prodotti turistici di qualità e servizi in linea con le loro reali esigenze.

Alla base della filosofia di Easy Market c'è una costante spinta alla crescita e al miglioramento. Siamo convinti che il progresso passi necessariamente per il confronto e che le parole d'ordine di ogni evoluzione siano: "mettersi in gioco sempre"!

Easy Market nasce nel 1999 come primo consolidatore di pacchetti vacanza per le Agenzie di viaggi, sempre pronta a mettersi in discussione e misurarsi con le esigenze concrete del mercato, opera per assicurare sviluppo, rinnovamento ed efficienza dei servizi offerti, crescita e ottimizzazione delle proprie risorse.

Dal 2010 **Easy Market** è parte di **Hotelbeds**, tra i maggiori player globali come banca letti B2B.

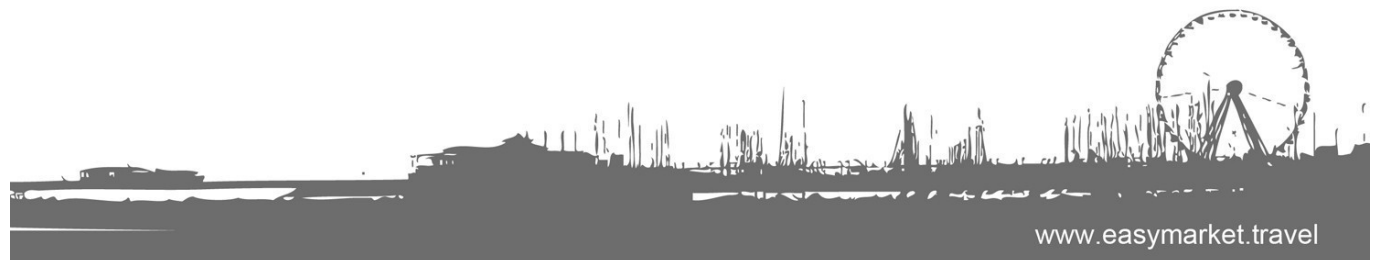
Con l'ingresso nel mercato internazionale e l'acquisizione all'interno di uno dei principali distributori di prodotti turistici on line, Easy Market estende i propri servizi ad altri paesi quali: Romania, Albania, Serbia, Slovenia, Croazia, Montenegro e Bosnia rivolgendosi, attraverso il proprio portale, ad un target sempre più eterogeneo e diversificato.

Ruolo

Il candidato ideale si occuperà tanto di offrire assistenza commerciale alle agenzie di viaggio, intermediando il rapporto con i reparti operativi e con l'ufficio contabile, quanto del contatto telefonico delle stesse per promuovere il sistema di prenotazione Revolution.

Il candidato selezionato si occuperà principalmente di:

- Assistenza e vendita telefonica alle agenzie di viaggio
- Gestione pacchetto clienti potenziali e ricerca di mercato volta ad implementare lo stesso
- Interazione con rete vendita esterna distribuita su territorio estero
- Supporto eventi e workshop per agenzie estere.



Competenze e requisiti richiesti:

Il candidato ideale deve avere una forte predisposizione al team working ed ottime doti di problem solving e predisposizione alla vendita telefonica.

Inoltre, deve essere in grado di dimostrare:

- Ottima conoscenza della lingua inglese e di una seconda o terza lingua
- Le lingue richieste oltre all'inglese sono: spagnolo, serbo, croato, sloveno, francese e tedesco
- Dinamismo, flessibilità e velocità di apprendimento
- Capacità di negoziazione
- Commitment alla crescita professionale
- Conoscenza degli strumenti informatici per la produttività personale (pacchetto MS office)
- La pregressa esperienza nell'ambito della vendita telefonica così come la conoscenza di due o più lingue costituirà titolo preferenziale.

Cosa offriamo:

Il contratto e la remunerazione saranno definiti in fase di colloquio sulla base dell'effettiva esperienza e/o preparazione del candidato, comunque in linea con quelli che sono gli standard del mercato.

SEDE: RIMINI

Astenersi se non in possesso dei requisiti richiesti.

Come candidarsi:

Invia il tuo CV ed eventuale lettera di presentazione a : joinus@easymarket.travel

